

受講後のアンケート（講習内容・テキストについて）

約300名の受講者の方から、喜び、感謝の声を沢山頂きました！

今までの経験（営業経験10年）での知識があやふやなものを再確認でき、知らなかった事も多々あるということを見ることができました。（K.Mさん）

営業管理者として部下への指導方法が見えました。又、部下が同じ内容の講習会を受講しているので、とても指導しやすい状況が出来ました。（M.Iさん）

住宅を提案する為には色々な事を知っておかなければならないことが理解でき、数々の問題点に対して対応する先生方がいることが分かった。（D.Uさん）

これだけの内容を簡潔に説明して頂く機会もなかなかないので、住宅を提供するという事の考え方が変わりました。（A.Mさん）

様々の分野のエキスパートといわれる講師のお話を聞け、大変勉強になりました。又、各分野の講師に上手く話を振ることが、「住宅総合提案士」の力だと考えました。テキストは、事細かにまとめられていて、これを元に営業ツールとして作り直して自分のものにしていきたい。（K.Iさん）

テキストについて、講習だけではなく営業現場において一生使えるテキストでした。（H.Kさん）

講習の内容に関し、住宅営業の基礎知識をまとめてあると感じた。これらを踏まえた上で専門家への相談が出来るようになると住宅営業がしやすくなると思う。（S.Hさん）

テキストについて、教材として1つにまとめられておりとても分かりやすかった。（J.Kさん）

1つ1つの科目で、その国家資格者が基礎から体験談まで説明して頂いたので、ものすごく分かりやすかったです。（K.U）

このようなテキストを観たことがありませんでした。一つ一つが簡略化されていますが、ポイントはおさえてあったので、とても見やすかった。これからの営業にも使っていけるのが嬉しいです。（S.Fさん）

テキストについて、住宅営業の本とえば、「いかに売るか？」というような本しかない中で、これだけまとめられたテキストは貴重だと思います。（Y.Aさん）

基本的な事を様々な分野で教えて頂いて、8年の経験がありながらも、すごく見直しも出来たし、勉強になった。観点を変えて、物を見たり接客にも活用していきたいです。（Y.Oさん）

テキストについて、すごく見やすいし、お客様にも使えると思いました。（Y.Oさん）

講習会の内容について、100点満点で98点です。ただ、その2点のお陰で自分の曖昧にしていた分野が分かったこと、どうやって足りない専門性を補うかを考えるきっかけになりました。このような講習会に参加できて満足度は100点です。（A.Hさん）

知識を表現するという事を意識することで聴くこと見ることが変わってくると感じました。今後新しい観点で物を見ることが楽しみです。講習会は大変わかりやすく話に引き込まれる間に、あっという間に時間が過ぎました。（A.S）

今まで疑問に思っていたことを専門の先生に説明して頂き、自信を持って、今後提案出来ると思いました。（N.Fさん）